

報道関係者各位 プレスリリース

2021 年 10 月 29 日 ストレッチ専門店ストレチックス本部 株式会社バリード・ジャパン

"ストレッチ専門店ストレチックス"九州・長崎県に FC 店が初出店! 2021.11.1「ストレチックス西諌早店」オープン ~ F C本部のバリード・ジャパン、全国での FC 加盟店募集を加速

「ストレッチ専門店ストレチックス」のフランチャイズ(FC)本部である株式会社バリード・ジャパン (本社:東京都文京区、代表取締役:山口 晃二)は、九州エリア・長崎県で初出店となる「西諌早店」を、 11月1日に新規オープンいたします。

※「ストレッチ専門店ストレチックス」ホームページ: https://stretchex.jp/

「ストレッチ専門店ストレチックス」は"ラジオ体操発祥の地"として知られる東京都文京区大塚に、直営1号店の「新大塚店」を2014年8月に開業、現在までに8店舗(直営5・FC3)展開中です。主に中高年者を主要客層として、動脈硬化改善等の生活習慣病予防に貢献する「予防医療」と、可動域向上による転倒予防等に貢献する「介護予防」に役立つ「ストレッチ専門店」として全国展開しています。

九州エリア・長崎県で FC 1 号店をオープンしたのは、長崎県諫早市で学習塾 FC 加盟店を 3 店舗経営する株式会社大貴(本社:長崎県諫早市、代表取締役:矢加部ハツヨ)です。事業責任者で同社の取締役、渡邊静一氏は「ストレッチ専門店ストレチックス」の諫早市での多店舗展開を計画しています。

渡邊取締役は長年、少年野球クラブチームでの活動に参加しており、運動能力の向上やケガの予防にストレッチが有効であることを実感していました。「九州でも福岡等の都市部にしかないストレッチ専門店が諫早市にも必要」と考えているなかで、偶然「ストレチックス」の地方 FC 店募集の情報をインターネットで見つけ、資料請求したことが開業のきっかけでした。本部からは「人口14万人の滋賀県・草津市の FC 店が東京店舗並みの結果を出している」ということを聞き、人口13万人の諫早市でも再現性が図れると確信を持ったとのことです。加えて、既存事業の学習塾との相乗効果を見込んでいます。

「学習塾生徒の保護者様の多くは 40 歳以上の中高年者層となり、ストレチックスの主要顧客層と合致しています。そのため弊社が展開中の学習塾の至近に出店することで、相乗効果が見込めます。」と今回出店した「西諫早店」は、同社運営の学習塾のすぐ隣の物件での開業となりました。

「西諫早店」は 10 月 25 日よりプレオープンとして限定営業を開始していますが、その多くは学習塾の保護者様のご利用です。「子供の迎えに来たついでに利用した」「ストレッチ専門店は近隣になかったので開店してうれしい。運動習慣のひとつして続けていきたい」「旦那さんや両親などにも紹介し、家族中で利用したい」「子供には勉強だけではなく、運動も頑張ってほしいので通わせたい」などのお声を頂戴しています。11/1のグランドオープン以降は、一般のお客様へも認知拡大を図っていきます。

本部では本年7月に著書「70歳からのゆる〜い筋トレ&ストレッチ」(出版:家の光協会)を全国書店で出版したことを機に「ストレッチ専門店ストレチックス」の全国都道府県での出店を目指していますが、九州エリアでの出店が実現したことで、今後同エリア内での加盟検討者への事例紹介、見学案内等の対応も可能となりました。FC 加盟店と連携しながら、より速やかに九州エリアでの FC 加盟店出店を進めていく計画です。

今後も全国的に FC 加盟店の募集を加速化していき、「ワタシの街にもストレッチ専門店を!」の声にお応えしていくことで「中高年者の健康増進」に広く貢献していきます。

【本プレスリリースに関するお問い合わせ先】

株式会社バリード・ジャパン広報室 Tel: 03-3942-9139 info@stretchex.jp

【"疲れにくい・太りにくいカラダ"をストレッチの習慣化で取り戻す! 『ストレッチ専門店ストレチックス』について】

ストレッチ専門店は現在、主にターミナル駅周辺や繁華街立地、商業施設等での出店がほとんどで、住宅地にお住まいの方々が日常利用しやすい立地ではあまり見らません。その点、ストレチックスは積極的に住宅街立地への出店を進め、お客様の「利用継続性」の確保に努めています。

ストレチックスのご利用者層は、住宅が近い高齢者の徒歩来店、住宅周辺を活動エリアとする主婦の自転車 来店が多く「普段使いのストレッチ専門店」として認知拡大をしていますが、いままでストレッチ専門店を利 用したことのない方々に対し、より身近な立場で「ストレッチの習慣化による健康増進」に貢献していきます。

ストレチックスのストレッチ施術プログラムは、痛み・コリ・疲れ・生活習慣改善・姿勢改善・ダイエット などのお悩みの解消につながる、より効果的なストレッチを最適な組み合わせでご提供するよう設計されています。本部研修にて技術習得したスタッフが施術致しますので、高いレベルで標準化されたストレッチを受けることができます。お客様はベッドに「寝たまま」、終始気楽な状態でストレッチを受けられます。

<『ストレッチ専門店ストレチックス』サービス内容・料金>

● 【高い専門性+高い個別性】オーダーメイド・ストレッチ

【料金(税込)】30分:4,900円/50分:6,600円/70分:8,400円 ※初回限定50%OFF

- ・チェーン店にありがちな20代の未経験者を登用する方式はとらず、施術や運動指導などボディワークの経験者を積極登用する「高い専門性」と、指名料無しの完全担当制による「高い個別性」が特徴。
- ・本格的なストレッチが"はじめて"の方に対して「ほぐし」や「筋膜リリース」(筋肉の深層部まで"押し伸ばす"手技)を織り交ぜて行なうことで、イタ気持ちいい刺激と高い柔軟性の回復を得られます。
- ・iPad を活用し「姿勢写真の撮影解説」を行い、コリや疲れの根本改善に向けたアドバイスを行います。
- ・いつでも「着替ジャージの無料レンタル」。仕事やお出かけの帰りでも、気軽に利用できます。
- ・自分1人でもできる「セルフストレッチ」を適宜お伝えいたします。

<『ストレッチ専門店ストレチックス』フランチャイズ加盟店 募集概要>

事業概要、加盟条件等の詳細は、FC募集専用サイト https://stretchex-fc.jp/ からご確認ください。

●「ストレッチ専門店ストレチックス」フランチャイズ(FC)募集対象者

- ・異業種企業:地域密着で事業展開しており、健康サービス事業で早期多店舗展開を目指す企業
- ・独立起業者:ストレッチ専門トレーナーとして独立起業したい個人

● 「ストレッチ専門店ストレチックス」フランチャイズ (FC) 募集パッケージの特徴

- ・業界初の「ベッド数連動型加盟金」制度:店舗規模にあわせて1ベッド50万円~開業が可能
- ・複数店優遇制度:加盟店社員の研修は加盟店にて行うことが可能/2号店以降の加盟保証金不要等
- ・低投資店舗を早期ドミナント展開する出店戦略を推奨:店舗投資総額約500万円(2ベッドの場合)

■ストレッチ専門店ストレチックス「西諫早店」店舗概要 ※2021.11.1 オープン

店舗名 : ストレッチ専門店ストレチックス 西諌早店

所在地 : 長崎県諫早市馬渡町 9-5 (長崎本線・西諫早駅より北に徒歩 2分) 営業時間 : 平日 11 時~21 時/土日 10 時~20 時 ※定休:毎週 火曜・日曜

店舗 TEL : 0957-47-8585

■「ストレッチ専門店ストレチックス」本部会社概要

運営会社 : 株式会社バリード・ジャパン (https://strechex.jp/)

事業内容 : フランチャイズコンサルティング事業、ストレッチ専門店チェーン本部事業 等

代表者 : 代表取締役 山口 晃二

会社所在地 : 東京都文京区小石川 3-27-16 103

店舗数: 8店舗(直営店5・加盟店3)

著書: 「70歳からのゆる~い筋トレ&ストレッチ」(出版:家の光協会)

【本プレスリリースに関するお問い合わせ先】

株式会社バリード・ジャパン広報室 Tel: 03-3942-9139 info@stretchex.jp